



Case Study:

OXIPLANT S.L.



OXIPLANT

OXIPLANT ELIGE LANTEK
POR SU CAPACIDAD
DE INTEGRAR EN UNA
MISMA HERRAMIENTA
TODO EL PROCESO DE
LA EMPRESA

Oxiplant es una empresa asturiana especializada en el corte, transformación y comercialización de productos metálicos, desde chapa industrial hasta perfiles o tubos metálicos.

Oxiplant sigue confiando en Lantek como partner tecnológico en la gestión avanzada de su proceso productivo.

lantek



| Case Study

Ignacio García Uría,
Director de Oxiplant

“La característica más destacada de las soluciones Lantek es el amplio conocimiento de las necesidades de corte por parte de las herramientas que diseña. Esto hace que la planificación de los trabajos nos permita llegar a los pedidos en el plazo requerido”



Sus principales clientes son compañías del sector metalúrgico como caldererías, mecanizados, fabricantes de estructura metálica, bienes de equipo, proyectos llave en mano, así como empresas del sector naval y de energías renovables. Su servicio se basa en la calidad, la seriedad y los compromisos con los plazos de entrega.

Su apuesta por la innovación y la calidad le ha llevado a confiar en varias de las soluciones Lantek que le permiten contar con un apoyo tecnológico de primera mano para ofertar a sus clientes los procesos más eficientes en el corte de chapa de grandes dimensiones.

Oxiplant es una empresa ubicada en el Polígono Industrial Tabaza, cerca de la localidad asturiana de Avilés, que dispone de unas instalaciones de 6.500 metros cuadrados perfectamente equipadas para el movimiento y manipulación de chapas de grandes formatos. Desde hace un tiempo, ha confiado en Lantek como partner tecnológico en la gestión avanzada de su proceso productivo dedicado al corte, transformación y comercialización de productos metálicos, desde la chapa industrial a perfiles y tubos metálicos.

La eficiencia, la precisión y el control de todo el proceso es fundamental en esta compañía y por eso 7 de sus máquinas más importantes se controlan a través de diferentes soluciones Lantek como Lantek Expert, Lantek Workshop o Lantek Integra. Ignacio García Uría, Director de Oxiplant, destaca que una de las características fundamentales que les llevaron a elegir los productos Lantek fue, "la posibilidad de integrar dentro de una misma herramienta la gestión de todo el proceso de la empresa, desde la fase de oferta hasta la entrega del producto, pasando por la compra, la producción y la gestión de inventarios".

García Uría resalta que la aceptación de las soluciones Lantek ha sido muy positiva por parte de los más de 40 empleados de la firma, "como durante todos los cambios, los inicios han sido un poco duros por la necesidad de adaptación a los nuevos sistemas, pero una vez ya está rodado, la respuesta es muy buena y actualmente el grado de utilización es del 100%". El representante de

Oxiplant valora como “totalmente útil”, tanto para la gestión como el seguimiento, el uso del software de Lantek.

Apoyo durante el proceso de implantación

Oxiplant ofrece una amplia gama de servicios de corte y similares que van desde corte laser de chapas de grandes dimensiones, el corte mediante plasma de alta definición o el láser tubo hasta el oxicorte de chapa o las transformaciones y acabado de las piezas, entre otras cosas. Con toda esta amplia oferta la implantación de los nuevos productos Lantek fue un proceso muy importante que contó con una estrecha colaboración entre la firma asturiana y los técnicos de la multinacional con sede en el País Vasco. “Nosotros calificamos nuestra relación con Lantek durante los procesos de adquisición y despliegue como de completa colaboración. Se mantuvieron reuniones tanto desde el punto de vista comercial como técnico para la implantación de los módulos, así como un seguimiento antes del inicio. Con posterioridad, hubo una buena integración así como una formación durante la cual se dio respuesta a todas las preguntas realizadas”, señala Ignacio García Uría.

El director de Oxiplant afirma que la característica más destacada de las soluciones Lantek es “el amplio conocimiento de las necesidades de corte por parte de las herramientas que diseña. Esto hace que la planificación de los trabajos nos permita llegar a los pedidos en el plazo requerido”. García Uría aporta también otra cualidad fundamental del software Lantek a la hora de recomendar su adquisición, “es una herramienta modular que permite ir haciendo paso a paso la migración con la cual se puede sacar partido a los diferentes procesos de la empresa”.

Las soluciones Lantek han permitido a Oxiplant mejorar sus procesos de fabricación avanzada en corte, transformación y comercialización de productos metálicos integrando toda la gestión en una única herramienta lo que permite un mejor control y una mayor eficiencia del trabajo realizado. Una apuesta por la innovación que se traduce en un mejor resultado final del que disfrutan ya los clientes de la compañía asturiana.







HOJA DE DATOS

NOMBRE DE LA EMPRESA	Oxiplant S.L.
ACIVIDAD / SECTOR INDUSTRIAL	Corte y transformación de productos metálicos
SOLUCIÓN LANTEK	CAM 2D CRM Gestión de ventas Gestión de compras Gestión de almacenes Gestión de fabricación
LICENCIAS	6 Lantek Expert 10 Lantek Integra 1 Lantek Manager
MÁQUINAS	Tecoi LS-DISK, Tecoi Teknos, 2 Trumpf 5030, SAF Burny, Tecoi Multy, Tecoi Híbrido, Oerlikon